

Percorso per le competenze trasversali e l'orientamento "Operatore Commercio Estero"

1. SISTEMI DI PAGAMENTO

- giovedì 19 gennaio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Avv. Alessandro Russo

1. LA GESTIONE DEL RISCHIO CREDITO
2. CENNI SULLE OPERAZIONI DOCUMENTARIE
3. ASSICURAZIONE CREDITI

2. DIGITAL EXPORT

- giovedì 26 gennaio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Avv. Michele Lenoci

1. Come impostare correttamente un sito web per esportare
2. Nozioni di Digital Marketing per l'export
3. Come esportare usando i social network
4. L'E-commerce B2C
5. I Marketplace: cosa sono e come funzionano. L'E-commerce B2B
6. Come gestire i contatti esteri online

3. CERTIFICAZIONI PER L'ESTERO E DOGANE

- giovedì 2 febbraio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Avv. Dagoberto Pierluca Esposito

1. LA DISCIPLINA DOGANALE NELLE OPERAZIONI CON L'ESTERO
2. GLI ELEMENTI RILEVANTI DELLE OPERAZIONI DOGANALI
3. ORIGINE, VALORE E NOMENCLATURA COMBINATA
4. LA FIGURA DELLO SPEDIZIONIERE DOGANALE
5. ASPETTI FISCALI DELLE OPERAZIONI CON L'ESTERO

4. CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

- giovedì 9 febbraio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Avv. Marco Tupponi

1. CONTRATTI DI VENDITA, DI AGENZIA E DI DISTRIBUZIONE
2. GLI ASPETTI RILEVANTI DI UN CONTRATTO INTERNAZIONALE
3. LEGGE APPLICABILE E FORO COMPETENTE

5. TRASPORTO INTERNAZIONALE

- giovedì 16 febbraio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Dott. Giuseppe De Marinis

1. UTILIZZO DEI PRINCIPALI TERMINI DI RESA
2. IL CONTRATTO DI TRASPORTO: ANALISI GIURIDICA
3. LA RESPONSABILITA' DEL VETTORE
4. ASSICURAZIONE MERCE

6. FINANZIARE PROGETTI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE: PROGRAMMAZIONE EUROPEA 2021-2027

giovedì 23 febbraio 2023 dalle ore 9,00 alle 13,00 Relatore Dott.ssa Anna Montefinese

1. RISORSE ECONOMICHE PER ESPORTARE: COME AIUTARE LE IMPRESE AD INTERCETTARE I GIUSTI CANALI DI FINANZIAMENTO E PRESENTARE UN PROGETTO D'INTERNAZIONALIZZAZIONE. COSA È UN PROGETTO?
2. IMPOSTAZIONE GENERALE E LINEE GUIDA PER FARE UN PROGETTO
3. LA GESTIONE DEL PROGETTO
4. COSA È LA RENDICONTAZIONE
5. LE PRINCIPALI FONTI DI FINANZIAMENTO PER L'EXPORT (BANDI MINISTERIALI, REGIONALI, CAMERE DI COMMERCIO) E PANORAMICA SUI PRINCIPALI PROGRAMMI EUROPEI
6. COMPRENDERE LA TERMINOLOGIA SPECIFICA DI BANDI
7. STRUMENTI DI RICERCA ONLINE PER INDIVIDUARE I GIUSTI CANALI DI FINANZIAMENTO PER L'EXPORT.